



**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI
MFO S.A.
ZA OKRES 6 MIESIĘCY 2015**

Kożuszki Parcel, 14.08.2015r.

1. LIST PREZESA ZARZĄDU

Szanowni Państwo,

Oddając w Państwa ręce raport Spółki MFO S.A. za I półrocze 2015 roku, chcielibyśmy podzielić się z Państwem naszymi spostrzeżeniami dotyczącymi dokonań Spółki oraz szans, zagrożeń i perspektyw jej rozwoju w najbliższym okresie.

Pierwsze półrocze 2015 roku dla Spółki było, w odczuciu Zarządu, zadowalające i wpisywało się w znacznej mierze w nasze przewidywania i oczekiwania.

Widoczne były pewne oznaki ożywienia gospodarczego, co w połączeniu z przeprowadzonymi w latach ubiegłych inwestycjami pozwoliło Spółce osiągnąć historycznie najwyższe przychody oraz zrealizować historycznie najwyższe zyski, potwierdzając słuszność przyjętej przez Zarząd strategii rozwoju. Zysk netto osiągnął w I półroczu 2015 roku wartość: 2 851 tys. zł przy 102 476 tys. zł przychodów ze sprzedaży, co dało niemal 8,5 % wzrost przychodów i ponad 6,3 % wzrost zysku netto.

Wyższą dynamikę Spółka osiągnęła po stronie wolumenowej, sprzedając prawie 43 mln metrów bieżących profili i odnotowując ponad 10% wzrost sprzedaży. Jednakże spadek cen stali o prawie 7% w stosunku do analogicznego okresu roku 2014 i ponad 3% od początku 2015 roku – nie pozwolił w pełni przełożyć dynamiki ilościowej na wartościowy wzrost przychodów ze sprzedaży.

Spółka skutecznie realizowała przyjętą strategię eksportową. Udział eksportu w strukturze sprzedaży wzrósł do 44 % z 41% w analogicznym okresie ubiegłego roku, a wartość sprzedaży zagranicznej produktów wzrosła o 6,1 mln PLN. Spółka pozyskała w tym czasie cztery nowe rynki zbytu – Maroko, Katar, Turcję i Ukrainę.

Podobnie skutecznie realizowana była strategia badawczo-rozwojowa. Od początku roku Spółka uzyskała dwa patenty, a także opracowała i dokonała zgłoszeń patentowych na dwa kolejne wynalazki, które w przyszłości mogą zapewnić jej przewagę konkurencyjną.

Wychodząc naprzeciw oczekiwaniom akcjonariuszy Spółka wyasygnowała część wypracowanego w roku 2014 zysku i wypłaciła go, jako dywidendę w wysokości 0,3 zł na akcję.

Wyniki Spółki wpisywały się w dane z gospodarki. Według GUS¹ w I półroczu br. w polskiej gospodarce utrzymało się umiarkowane, dość stabilne tempo wzrostu. Wyższa niż przed rokiem była produkcja sprzedana w przemyśle oraz produkcja budowlano-montażowa. Produkcja sprzedana przemysłu w I półroczu br. wzrosła w skali roku o 4,6%. Produkcja budowlano-montażowa w I półroczu br. była o 1,0% wyższa niż przed rokiem (wobec wzrostu o 9,8% w analogicznym okresie ub. roku), w tym spośród działów budownictwa jedynie w budowie budynków odnotowano spadek. W I półroczu br. produkcja sprzedana przemysłu była o 4,6% wyższa niż przed rokiem, podczas gdy w analogicznym okresie ub. roku notowano wzrost o 4,3%. W drugim kwartale br. tempo wzrostu było nieco wolniejsze niż w pierwszym (3,9% wobec 5,3%). W I półroczu br. wzrost produkcji sprzedanej w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku notowano w 29 spośród 34 działów przemysłu, m.in. w produkcji: ☐ wyrobów z metali – o 6,5% (m.in. metalowych elementów konstrukcyjnych – o 7,1%). W I półroczu br. produkcja budowlano-montażowa⁶ zrealizowana na terenie kraju była o 1,0% wyższa niż przed rokiem (wobec wzrostu o 9,8% w analogicznym okresie ub. roku oraz o 3,5% w I kwartale br.).

¹ Informacja o sytuacji społeczno-gospodarczej kraju w I półroczu 2015 r. – Warszawa, 22 lipca 2015


W I półroczu br. oddano do użytkowania mniej mieszkań niż przed rokiem. Zwiększyła się natomiast liczba mieszkań, na których budowę wydano pozwolenia oraz tych, których budowę rozpoczęto. Według wstępnych danych, w I półroczu br. oddano do użytkowania 63,7 tys. mieszkań, tj. o 4,0% mniej niż w analogicznym okresie ub. roku (przed rokiem także notowano spadek – o 2,3%). W czerwcu br., podobnie jak w poprzednich miesiącach br., liczba mieszkań, na których budowę wydano pozwolenia wzrosła w skali roku (o 12,0% do 16,4 tys.). Utrzymał się, obserwowany od kwietnia br., wzrost w skali roku liczby mieszkań, których budowę rozpoczęto (o 6,7% do 14,4 tys.). W końcu czerwca br. w budowie było 716,5 tys. mieszkań, tj. o 2,2% więcej niż przed rokiem.

Prognoza sytuacji gospodarczej na najbliższe miesiące rysuje się optymistycznie.

Według badań koniunktury gospodarczej przeprowadzonych w lipcu br., nastroje przedsiębiorców w przetwórstwie przemysłowym są optymistyczne. Poprawiają się korzystne oceny bieżącego portfela zamówień krajowych oraz negatywne – portfela zagranicznego, przy pozytywnych przewidywaniach w tych obszarach. Wskazania dotyczące bieżącej sytuacji finansowej są nieznacznie mniej negatywne².

Jesteśmy przekonani, że nasze starania, podejmowane decyzje i sytuacja makroekonomiczna, pozwolą nam zrealizować wszystkie, przyjęte założenia.

Z poważaniem



Tomasz Mirski
Prezes Zarządu

² Informacja o sytuacji społeczno-gospodarczej kraju w I półroczu 2015 r. – Warszawa, 22 lipca 2015

2. PROFIL DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

2.1. PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE

Nazwa:	MFO S.A.
Forma Prawna:	Spółka akcyjna
Siedziba:	Kożuszki Parcel 70A, 96-500 Sochaczew
Podstawowy przedmiot działalności:	Podstawowym profilem działalności Emitenta jest produkcja profili zimnogiętych dla wytwórców stolarki okiennej z PCV oraz profili specjalnych zimnogiętych dla branży konstrukcyjnej, automotive, instalatorskiej i klimatyzacyjnej. W zakres działalności MFO wchodzi również produkcja profili zimnogiętych do suchej zabudowy gipsowo-kartonowej
Organ prowadzący rejestr:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy XIV Wydział Gospodarczy KRS
Numer KRS:	0000399598
Informacja o grupie kapitałowej:	Spółka nie tworzy grupy kapitałowej ani nie wchodzi w jej skład. Nie posiada żadnych udziałów, akcji, nie jest współnikiem i nie sprawuje kontroli w żadnych innych podmiotach.
Zarząd:	Tomasz Mirski – Prezes Zarządu Jakub Czerwiński – Członek Zarządu Adam Piekutowski – Członek Zarządu
Rada Nadzorcza:	Marek Mirski – Przewodniczący Rady Nadzorczej Tomasz Chmura – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej Marlena Kadej-Barwik – Członek Rady Nadzorczej Sławomir Brudziński – Członek Rady Nadzorczej Marcin Pietkiewicz – Członek Rady Nadzorczej
Notowania na rynku regulowanym:	Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie SA Symbol GPW – MFO; kod ISIN – PLMFO0000013 Rynek podstawowy 5 PLUS; Indeksy – WIG oraz WIG-Poland

2.2. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ

Spółka nie działa w ramach grupy kapitałowej.

2.3. INFORMACJE O PODSTAWOWYCH PRODUKTACH, TOWARACH, USŁUGACH, RYNKACH ZBYTU I ŹRÓDŁACH ZAOPATRZENIA

Przedmiot produkcji

Przedsiębiorstwo zajmuje się produkcją profili zimnogiętych dla wytwórców stolarki okiennej z PCV oraz profili specjalnych zimnogiętych dla branży konstrukcyjnej, automotive, instalatorskiej i klimatyzacyjnej. W zakres działalności MFO wchodzi również produkcja profili zimnogiętych do suchej zabudowy gipsowo-kartonowej. Asortyment Przedsiębiorstwa jest bardzo szeroki i zróżnicowany. Firma obecnie wykonuje ponad 300 kształtów wzmocnień okiennych oraz rozmaite kształtowniki specjalne, które są produkowane w oparciu o dokumentację zamawiającego lub według dokumentacji opracowanej przez dział techniczny Spółki. W skład grupy produktowej profili zimnogiętych wchodzi trzy rodzaje asortymentu:

- **Profile okienne** stosowane jako wzmocnienia do stolarki okiennej PCV, produkowane w różnorodnych typach i kształtach do większości systemów okiennych w tym min.: Aluplast, Kamerling, Plustec, Rehau, Roplasto, Schucko, Spectus, Trocal, Veka, KBE, Avangarde, Deco. Firma produkuje profile okienne dla ponad 400 odbiorców między innymi w Polsce, Niemczech, Austrii, Rumunii, Włoszech, Hiszpanii, Cyprze, Litwie, Estonii, Słowacji, Czechach, Rosji, Meksyku, Argentynie i Gwatemali. Pozycja rynkowa MFO tego rodzaju asortymentu oceniana jest na ok. 25% rynku krajowego.
- **Profile specjalne w tym spawane** adresowane do odbiorców z sektora budownictwa, elementów konstrukcyjnych, automotive, branży klimatyzacyjnej, instalatorskiej i elementów wyposażenia wnętrz. Wśród odbiorców MFO tego rodzaju produktów są firmy między innymi z Polski, Austrii, Niemiec, Szwecji, Holandii, Francji i Belgii.
- **Profile GK** przeznaczone do budowy konstrukcji z zastosowaniem płyt gipsowo-kartonowych, stosowane głównie przez podmioty z branży budowlano-montażowej.

Spółka produkuje profile stalowe zimnogięte z blach zimno i gorącowałcowanych. Produkcja odbywa się na specjalnych liniach produkcyjnych, zaginających stopniowo taśmę stalową za pomocą rolek zamontowanych na kolejnych stacjach roboczych, nadając jej ostatecznie wymagany kształt profilu. Produkcja odbywa się w dwóch głównych etapach:

- przygotowawczym: produkcja półfabrykatów, polegająca na przecinaniu wzdłużnym kręgów stalowych na taśmy stalowe o zadanych parametrach
- właściwym: produkcja kształtowników stalowych z taśm stalowych

Produkcja wyrobów odbywa się w oparciu o wewnętrzne procedury systemowe i najwyższe standardy odpowiadające wymogom europejskich norm zharmonizowanych, w tym PN EN ISO 9001, PN EN 10162. Zgodność stosowanych przez MFO procedur zarządczych potwierdzają cykliczne audyty zewnętrzne przeprowadzane przez niezależną, szwajcarską jednostkę audytorską SGS i brytyjską jednostkę akredytującą UKAS. Ponadto procedury kontroli jakości oraz jakość samych wyrobów, tj. kształtowników stalowych, jest dodatkowo weryfikowana przez niezależny instytut badań i certyfikacji - Zespół Ośrodków Kwalifikacji Jakości Wyrobów SIMPTTEST, który dokonuje badania: kontroli warunków organizacyjno-technicznych w tym zakładowej kontroli produkcji, a także właściwości mechanicznych i chemicznych i fizycznych produkowanych kształtowników stalowych.

Sprzedaż w IH 2015 roku

W okresie 01.01.2015-30.06.2015 roku Spółka dokonywała w głównej mierze sprzedaży wyrobów własnych. Sprzedaż towarów i materiałów nieprzetworzonych w Spółce wyniosła niespełna 3% przychodów ze sprzedaży.

Przychody ze sprzedaży towarów, produktów i materiałów bez zmiany stanu produktów wyniosły 101 391 tys. zł i wzrosły w stosunku do okresu porównywalnego o 10,22%. Sprzedaż samych produktów wyniosła 98 807 tys. zł i wzrosła o 10,3%.

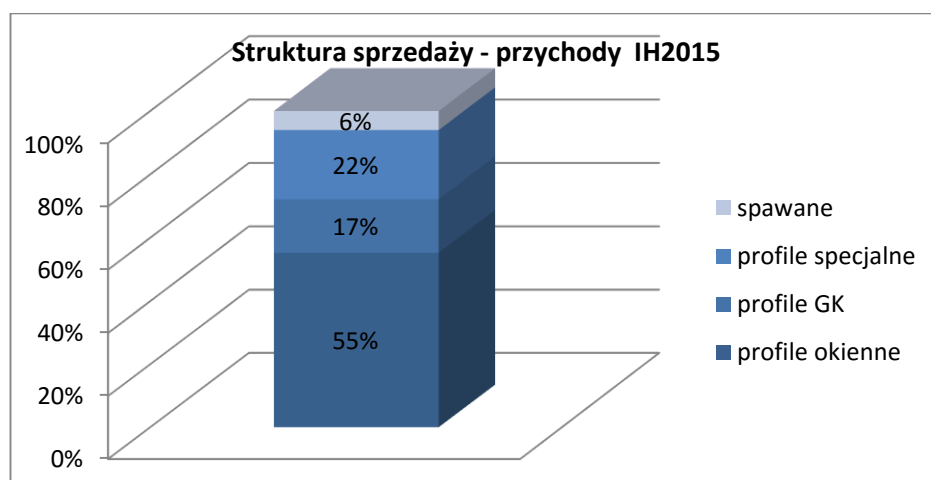
Sprzedaż wyrobów własnych – profili stalowych - odbywał się według 4 głównych grup asortymentowych: profile okienne, profile specjalne, spawane i profile GK. Największy udział w strukturze sprzedaży nadal stanowiły profile okienne, których udział, choć spadł, wyniósł 55% wartości sprzedaży. Udział w sprzedaży profili specjalnych wzrósł do 22%. Zanotowano także 6% udział nowego asortymentu- profili spawanych. Mimo wzrostu wartości sprzedaży profili do suchej zabudowy GK ich udziału w strukturze spadł do 17%.

Sprzedaż produktów Firmy odbywała się w oparciu o ramowe umowy współpracy i zamówienia handlowe od ponad 600 odbiorców. Zlecenia realizowane były w oparciu o aktualne cenniki tworzone na bazie cen materiału wsadowego oraz o Ogólne Warunki Sprzedaży MFO. Zamówienia handlowe odwzorowywane były w zamówieniach produkcyjnych. Sprzedaż najbardziej typowych produktów odbywała się również bezpośrednio z zapasów magazynowych. Wszystkie należności, dla których stosowany był odroczony termin płatności ubezpieczone były od ryzyka handlowego w towarzystwie EULER HERMES.

Struktura odbiorców nie uległa znacznym zmianom. Obroty z żadnym z odbiorców nie przekroczyły 5% przychodów ze sprzedaży.

Tab. Struktura asortymentowa sprzedaży

Sprzedaż w okresie 01.01.2015-30.06.2015.	Sprzedaż w tys. zł	udział w strukturze asortymentowej sprzedaży
Bez zmiany stanu produktów		
Przychody ze sprzedaży produktów i usług, w tym:	98 807	97%
profile okienne	55%	
profile specjalne	22%	
profile GK	17%	
profile spawane	6%	
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	2 584	3%
Razem	101 391	100%



W 01.01.2015-30.06.2015, w stosunku do analogicznego okresu, znacząco wzrosła wartość sprzedaży eksportowej i wyniosła 43 558 tys. zł w porównaniu do 37 821 tys. zł w 2014 roku, co stanowiło zwiększenie wartości eksportu o 15% r/r. Główne kierunki dostaw eksportowych to Niemcy, Litwa i Francja.

Tab. Struktura sprzedaży w ujęciu geograficznym

01.01.2015-30.06.2015	Kraj		Eksport		Razem:
Przychody ze sprzedaży	57 833	57%	43 558	43%	101 391

2.4. ZATRUDNIENIE

W stosunku do 31.12.2014 roku średnie zatrudnienie w osobach wzrosło ze 162 do 171 osób czyli o 6%.

Tabela. Średnie zatrudnienie

Grupy zawodowe	Liczba osób:	Liczba osób:
	30.06 2015	31.12. 2014
Zarząd	3	3
Administracja	8	11
Dział sprzedaży	35	31
Mechanicy	10	10
Produkcja	99	93
wózkowi	16	14
Razem:	171	162

3. DZIAŁALNOŚĆ BADAWCZO-ROZWOJOWA

W okresie pierwszego półrocza 2015 roku Spółka prowadziła działalność badawczo-rozwojową.

W celu zwiększenia atrakcyjności oferty i zyskania przewagi konkurencyjnej, Spółka utrzymywała własną komórkę projektową, odpowiedzialną za projektowanie i rozwój produktów i technologii produkcyjnych. Niektóre ze stworzonych przez Spółkę produktów i technologii miały charakter unikatowy, nieznanymi i niestosowanymi dotychczas na świecie. Technologie te, jako innowacje, zostały objęte zgłoszeniami patentowymi do Urzędu Patentowego RP. Ponadto Urząd Patentowy RP przyznał dwa patenty na wcześniej zgłoszone przez Spółkę wynalazki.

Prace projektowo-badawcze odbywały się w Spółce w oparciu o procedurę wewnętrzną zgodną z normą PNEN ISO 9001 – Przygotowanie i realizacja produkcji/Karta nowej technologii. Po opracowaniu i wdrożeniu technologii do produkcji prototypowej Spółka dokonywała walidacji wytworzonego, innowacyjnego produktu bądź usługi.

Spółka zlecała również przeprowadzenie badania właściwości fizycznych, statycznych i wytrzymałościowych wyspecjalizowanym jednostkom naukowo-badawczym, w celu uzyskania potwierdzenia wyników własnych badań i założeń oraz opinii niezależnego podmiotu. W tym zakresie Spółka najczęściej współpracowała z Wydziałem Inżynierii Produkcji Politechniki Warszawskiej, Instytutem Techniki Budowlanej w Warszawie (ITB) oraz z Zespołem Ośrodków Kwalifikacji Jakości Wytworów – Ośrodek Badań i Certyfikacji SIMPTEST w Katowicach.

4. OMÓWIENIE PODSTAWOWYCH WIELKOŚCI EKONOMICZNO – FINANSOWYCH, W SZCZEGÓLNOŚCI OPIS CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W TYM O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH ZNACZĄCY WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ SPÓŁKI, INFORMACJA O STANIE WYPEŁNIENIA PROGNOZ ORAZ OMÓWIENIE PERSPEKTYW ROZWOJU

Sytuacja majątkowa Spółki

Aktywa Spółki na dzień 30.06.2015r. wynosiły 114 243 tys. zł. i w stosunku do 31.12.2014r. ich wartość wzrosła o 16%. Największe zmiany majątku dotyczyły aktywów obrotowych (głównie zapasów i należności z tytułu dostaw i usług), które uległy zwiększeniu o 14 387 tys. zł. Majątek trwały w strukturze aktywów stanowił 50% i był w 91% pokryty kapitałem własnym. Majątek obrotowy stanowił 50% aktywów ogółem i jego wartość wzrosła o 34%.

SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ			
AKTYWA	30.06.2015	31.12.2014	30.06.2014
I. Aktywa trwałe	57 520	56 331	47 227
Rzeczowe aktywa trwałe	57 273	56 158	47 048
Nieruchomości inwestycyjne			
Wartość firmy			
Pozostałe wartości niematerialne	86	39	52
Aktywa finansowe			
Inne należności długoterminowe			
Pożyczki			
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	161	135	126
Rozliczenia międzyokresowe			
II. Aktywa obrotowe	56 723	42 336	48 716
Zapasy	28 561	18 578	25 291
Należności handlowe oraz pozostałe należności	24 570	15 789	21 866
Należności z tytułu podatku dochodowego			0
Aktywa finansowe			
Pożyczki			
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	3 526	7 955	1 540
Rozliczenia międzyokresowe	66	14	20
Aktywa sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży			
A k t y w a r a z e m	114 243	98 667	95 943

Sytuacja finansowa Spółki

Bieżąca płynność Spółki wyniosła 1,2 co stanowi poziom optymalny. Wskaźnik szybkiej płynności wyniósł 0,6.

		30.06.2015	2014
Wskaźnik bieżącej płynności	majątek obrotowy / zobowiązania bieżące	1,2	1,4
Wskaźnik szybkiej płynności	(majątek obrotowy – zapasy – krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe) / zobowiązania bieżące	0,6	0,8
Cykl obrotu zapasów w dniach	(przeciętny zapas*liczba dni w okresie) / przychody netto ze sprzedaży	41	35
Cykl obrotu należności w dniach	(przeciętny stan należności handlowych* liczba dni w okresie) / przychody netto ze sprzedaży	33	24
Cykl obrotu zobowiązań w dniach	(średni stan zobowiązań handlowych*liczba dni w okresie) / przychody netto ze sprzedaży	36	32
Cykl konwersji gotówki w dniach	wskaźnik rotacji zapasów + rotacja należności - rotacja zobowiązań	38	27

Sytuacja dochodowa Spółki

Na wszystkich poziomach działalności Spółka wykazała rentowność i odnotowała dodatni wynik finansowy. Zarówno wynik jak i rentowność netto była wyższa niż w analogicznym okresie ubiegłego roku. Wynik na sprzedaży wyniósł 3 832 tys. zł i wzrósł o 13% w stosunku do analogicznego okresu roku 2014. Wynik na działalności operacyjnej wyniósł 4 218 tys. PLN i wzrósł o 13%. Wynik netto wyniósł 2 851 tys. PLN i wzrósł o 6,3%.

NAZWA	30.06.2015	30.06.2014	Różnica	Dynamika
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	102 476	94 575	7 901	108%
Koszt działalności operacyjnej	98 653	91 193	7 460	108%
Zysk ze sprzedaży	3 823	3 382	441	113%
Pozostałe przychody operacyjne	490	872	-382	56%
Pozostałe koszty operacyjne	95	524	-429	18%
Zysk na działalności operacyjnej	4218	3 729	489	113%
Przychody finansowe	22	13	9	167%
Koszty finansowe	720	439	281	164%
Zysk brutto	3 520	3 304	216	107%
Zysk netto	2 851	2 681	170	106%

NAZWA		30.06.2015	30.06.2014
Rentowność sprzedaży	zysk na sprzedaży / przychody netto ze sprzedaży	3,7%	3,6%
Rentowność operacyjna	zysk operacyjny / przychody netto ze sprzedaży + pozostałe przychody operacyjne	4,1%	3,9%
Rentowność netto	zysk netto / przychody netto ze sprzedaży + pozostałe przychody operacyjne + przychody finansowe + zyski nadzwyczajne	2,8%	2,8%

Stanowisko Zarządu odnośnie zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników

Zarząd nie publikował prognoz na rok 2015. Zarząd nie widzi zagrożeń dla zrealizowania przyjętego na rok 2015 budżetu.

Zadłużenie Spółki

Główną pozycję zobowiązań Spółki stanowiły zobowiązania z tytułu dostaw i usług, które wyniosły 26 626 tys. zł i wzrosły o 80%. W stosunku do stanu z 31.12.2014 roku poziom zobowiązań ogółem wzrósł o 15 394 tys. zł, a poziom kapitałów własnych po uwzględnieniu wypłaty dywidendy wzrósł o 183 tys. zł.

Wskaźnik ogólnego zadłużenia wzrósł do 0,54 z 0,41 z 31.12.2014 roku.

PASYWA	30.06.2015	31.12.2014	30.06.2014
I. Kapitał własny	52 135	51 953	46 258
Kapitał podstawowy	1 220	1 220	1 220
Kapitał z aktualizacji wyceny	1 207	1 207	1 207
Pozostałe kapitały	46 863	41 151	41 151
Zyski zatrzymane	-5	-5	0
Zysk (strata) netto	2 851	8 380	2 681
II. Zobowiązania długoterminowe	15 415	15 984	10 397

Kredyty i pożyczki	3 043	3 876	4 131
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	2 551	2 201	1 962
Długoterminowe rezerwy na zobowiązania	26	26	
Zobowiązania z tytułu leasingu	2 906	3 656	4 260
Pozostałe zobowiązania długoterminowe			44
Rozliczenia międzyokresowe	6 890	6 225	
III. Zobowiązania krótkoterminowe	46 693	30 730	39 288
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz inne zobowiązania	28 874	15 210	25 414
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	15 303	12 808	11 738
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	240	742	136
Zobowiązania z tytułu leasingu	1 514	1 517	1 573
Rezerwy krótkoterminowe	555	453	428
Rozliczenia międzyokresowe	207		
Pasywa razem	114 243	98 667	95 943

		30.06.2015	31.12.2014
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	zobowiązania i rezerwy / aktywa ogółem	0,54	0,41

Perspektywy rozwoju

Głównymi odbiorcami finalnymi profili stalowych zimnogiętych są firmy z ogólnie pojętego sektora budowlanego. W związku z tym, dynamika wzrostu w branży budowlanej danego rynku bądź regionu determinuje decyzje o rozszerzeniu działań promocyjnych i dystrybucyjnych na danym obszarze. Dodatkowo wysoki poziom PKB określający zamożność i poziom rozwoju gospodarczego krajów będzie wyznacznikiem potencjału dla rozwoju działalności Spółki na rynkach zagranicznych. Wartość importu konstrukcji i ich części (w tym profili stalowych) z Polski jest również determinantą potencjalnego popytu na produkty Przedsiębiorstwa.

Nabywcy produktów MFO oczekują terminowości oraz elastyczności w realizacji zamówień, przejawiającej się głównie w możliwości wyprodukowania nietypowych profili według indywidualnego zamówienia. Oczekują także, że zamówienie realizowane będzie w warunkach zapewniających właściwą jakość, a cena produktu będzie atrakcyjna i adekwatna do oferowanej jakości.

Według GUS³ w I półroczu br. w polskiej gospodarce utrzymało się umiarkowane, dość stabilne tempo wzrostu. Wyższa niż przed rokiem była produkcja sprzedana w przemyśle oraz produkcja budowlano-montażowa. Produkcja sprzedana przemysłu w I półroczu br. wzrosła w skali roku o 4,6%. Produkcja budowlano-montażowa w I półroczu br. była o 1,0% wyższa niż przed rokiem (wobec wzrostu o 9,8% w analogicznym okresie ub. roku), w tym spośród działów budownictwa jedynie w budowie budynków odnotowano spadek. W I półroczu br. **produkcja sprzedana przemysłu** była o 4,6% wyższa niż przed rokiem, podczas gdy w analogicznym okresie ub. roku notowano wzrost o 4,3%. W drugim kwartale br. tempo wzrostu było nieco wolniejsze niż w pierwszym (3,9% wobec 5,3%). W I półroczu br. wzrost produkcji sprzedanej w porównaniu z analogicznym okresem ub. roku notowano w 29 spośród 34 działów przemysłu, m.in. w produkcji: ☐ wyrobów z metali – o 6,5% (m.in. metalowych elementów konstrukcyjnych – o 7,1%).

W I półroczu br. produkcja budowlano-montażowa⁶ zrealizowana na terenie kraju była o 1,0% wyższa niż przed rokiem (wobec wzrostu o 9,8% w analogicznym okresie ub. roku oraz o 3,5% w I kwartale br.).

W I półroczu br. oddano do użytkowania mniej mieszkań niż przed rokiem. Zwiększyła się

³ Informacja o sytuacji społeczno-gospodarczej kraju w I półroczu 2015 r. – Warszawa, 22 lipca 2015

natomiast liczba mieszkań, na których budowę wydano pozwolenia oraz tych, których budowę rozpoczęto. Według wstępnych danych, w I półroczu br. **oddano do użytkowania** 63,7 tys. mieszkań, tj. o 4,0% mniej niż w analogicznym okresie ub. roku (przed rokiem także notowano spadek – o 2,3%). W czerwcu br., podobnie jak w poprzednich miesiącach br., liczba mieszkań, na których budowę **wydano pozwolenia** wzrosła w skali roku (o 12,0% do 16,4 tys.). Utrzymał się, obserwowany od kwietnia br., wzrost w skali roku liczby mieszkań, których **budowę rozpoczęto** (o 6,7% do 14,4 tys.). W końcu czerwca br. **w budowie** było 716,5 tys. mieszkań, tj. o 2,2% więcej niż przed rokiem.

Prognoza sytuacji gospodarczej na najbliższe miesiące rysuje się optymistycznie.

Według badań koniunktury gospodarczej przeprowadzonych w lipcu br., nastroje przedsiębiorców w przetwórstwie przemysłowym są optymistyczne. Poprawiają się korzystne oceny bieżącego portfela zamówień krajowych oraz negatywne – portfela zagranicznego, przy pozytywnych przewidywaniach w tych obszarach. Wskazania dotyczące bieżącej sytuacji finansowej są nieznacznie mniej negatywne.

5. ISTOTNE CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻEŃ DLA DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

5.1. RYZYKA I ZAGROŻENIA ZEWNĘTRZNE, WYNIKAJĄCE Z OTOCZENIA

Ryzyko zmienności cen stali

Wyniki finansowe Spółki oraz poziom marży uzyskiwanej na sprzedaży uzależniony jest od poziomu cen stali, która stanowi główny składnik kosztowy w kosztach produkcji profili stalowych. Rynek przy trendzie rosnących cen stali umożliwia osiągnięcie większych przychodów i zrealizowanie większej marży niż przy trendzie cen malejących. Znaczna i nagła albo ciągła obniżka cen stali może się odbić negatywnie na wynikach finansowych Spółki poprzez zmniejszenie uzyskiwanej na sprzedaży marży, a także zmusić do dokonania przeszacowania zapasów.

Spółka stara się transferować ryzyko zmienności cen stali na odbiorcę końcowego, dokonując zakupów surowców i ofertując sprzedaż w transakcjach SPOTowych.

Ryzyko konkurencji

Spółka funkcjonuje na rynku producentów i dystrybutorów wyrobów stalowych wykonywanych ze stali płaskiej. Działalność Spółki w dużej mierze koncentruje się na produkcji wyrobów stalowych dla budownictwa, producentów stolarki otworowej PCV, branży instalacyjnej, klimatyzacyjnej i automotive. Zakupy surowca i sprzedaż wyrobów ma charakter transakcji SPOTowych.

Istotnymi czynnikami decydującymi o przewadze konkurencyjnej danego podmiotu są: oferowana cena wyrobów, posiadane doświadczenie i zdolności produkcyjno-technologiczne, jakość oferowanych produktów oraz zdolność do szybkiego realizowania kontraktów.

Spółka ogranicza ryzyko konkurencji poprzez:

- umacnianie pozycji zakupowej i dywersyfikację dostawców towarów i usług
- umacnianie pozycji na dotychczasowych rynkach oraz dywersyfikowanie ryzyka homogeniczności branż i obszarów dotychczasowej działalności
- wysokie wyspecjalizowanie i koncentracja na rozwoju w kierunku branż o wysokim technologicznym progu wejścia dla konkurencji
- utrzymywanie własnego działu projektowego, rozwijającego produkty i wytwarzającego nowe technologie produkcyjne

Ryzyko związane z koniunkturą gospodarczą

Na realizację założonych przez Spółkę celów strategicznych i planowane wyniki finansowe wpływają między innymi czynniki makroekonomiczne, które są niezależne od działań Spółki. Do czynników tych zaliczyć można: wzrost produktu krajowego brutto (PKB), inflację, ogólną kondycję polskiej gospodarki, zmiany legislacyjne. Niekorzystne zmiany wskaźników makroekonomicznych mogą wpłynąć na pogorszenie sytuacji finansowej Spółki.

Popyt na usługi oferowane przez Spółkę powiązany jest z sytuacją gospodarczą kraju i rynków europejskich, która ma wpływ na kondycję odbiorców produktów oferowanych przez Spółkę oraz jego konkurencję i przekłada się na ich plany zakupowe.

Nieco mniej pesymistyczne niż w poprzednich miesiącach są oceny ogólnego klimatu koniunktury w budownictwie. Poprawiły się negatywne dotychczas prognozy dotyczące produkcji, sytuacji finansowej oraz zatrudnienia. Znacząco poprawiają się wskaźniki wyprzedzające koniunkturę PMI, wskazujące na pozytywne nastroje i ocenę ogólnego klimatu koniunktury. Wzrasta również ilość wydanych pozwoleń na budowę w stosunku do poprzednich okresów.

Ryzyko zmienności kursu walutowego

Spółka dokonuje znacznej części zakupów surowców na rynku europejskim i realizuje znaczną część sprzedaży wyrobów na rynku europejskim i południowoamerykańskim. W związku z powyższym posiada wysoką ekspozycję na ryzyko zmienności kursu walutowego. W celu ograniczenia ryzyka Spółka stosuje hedging naturalny dopasowując poziom ekspozycji importowej do ekspozycji eksportowej. Spółka ogranicza ryzyko kursu walutowego również poprzez dokonywanie zabezpieczeń kursu ewentualnych nadwyżek ekspozycji walutowej poprzez stosowanie instrumentów w postaci forwardów i prostych instrumentów opcyjnych.

Ryzyko zmienności stóp procentowych

Spółka w znacznym stopniu finansuje działalność inwestycyjną przy zastosowaniu długoterminowych kredytów inwestycyjnych, opartych o stopy procentowe WIBOR. W związku z tym posiada wysoką ekspozycję na ryzyko zmienności stóp procentowych.

Spółka ogranicza ryzyko zmienności stóp procentowych poprzez stosowanie instrumentów zabezpieczających kurs stopy procentowej w postaci transakcji IRS.

Ryzyko związane z sezonowością branży

Znaczny udział przychodów ze sprzedaży stanowią transakcje związane z kontrahentami działającymi na rynku budowlano-montażowym, który charakteryzuje się stosunkowo wysoką sezonowością. Sezonowość ta wynika w głównej mierze ze zmiennych warunków atmosferycznych, właściwych dla klimatu przejściowego. Okres od późnej jesieni do wczesnej wiosny utrudnia prowadzenie zewnętrznych prac budowlanych i powoduje silne osłabienie sprzedaży profili okiennych, jednakże nie utrudnia prowadzenia wewnętrznych prac budowlanych, wykończeniowych i montażowych.

Spółka redukuje efekt sezonowości związanej z branżą budowlaną poprzez:

- dywersyfikację docelowych grup odbiorców o odbiorców z innych branż niedotkniętych sezonowością bądź takich, które charakteryzują się odmiennym trendem sezonowości, działającym komplementarnie i umożliwiającym zoptymalizowanie wykorzystania mocy produkcyjnych i spłaszczenie amplitudy sezonowości.
- dywersyfikację rynków zbytu i zwiększanie udziału sprzedaży eksportowej do krajów o niższej sezonowości.

Ryzyko związane z nieterminowymi zapłatami

Sytuacja ekonomiczna podmiotów funkcjonujących w otoczeniu Spółki zależy w głównej mierze od ogólnej kondycji gospodarki oraz od dostępności zewnętrznych źródeł finansowania. Spółka znacznie ogranicza ryzyko związane z nieterminowymi zapłatami poprzez:

- stosowanie instrumentów factoringowych, przyspieszających wskaźnik inkasa należności
- ubezpieczanie należności od ryzyka handlowego
- weryfikowanie wiarygodności kontraktowej kontrahentów przy pomocy wywiadowni gospodarczych
- stałą współpracę z wyspecjalizowanymi podmiotami windykacyjnymi

5.2. RYZYKA I ZAGROŻENIA WEWNĘTRZNE, WYNIKAJĄCE Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

Ryzyko niezrealizowania celów strategicznych i niewypełnienia kowenantów kredytowych

W związku z zewnętrzną i niezależną od Spółki sytuacją makroekonomiczną i pogarszającą się koniunkturą gospodarczą niewykluczone jest nieosiągnięcie wszystkich zakładanych przez Spółkę celów strategicznych oraz przewidzianych umowami kredytowymi parametrów wskaźników finansowych, co może skutkować obniżeniem wśród inwestorów atrakcyjności inwestycyjnej Spółki oraz niekorzystną zmianą dotychczasowych warunków kredytowych, wpływającą negatywnie na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko transakcji z podmiotami powiązanymi

W zakresie prowadzonej działalności Spółka zawiera transakcje z podmiotami powiązanymi, w tym z akcjonariuszami oraz podmiotami zależnymi od głównych akcjonariuszy. Transakcje te zapewniają efektywne prowadzenie działalności gospodarczej i obejmują, między innymi, wynajem nieruchomości na potrzeby działalności gospodarczej, wzajemne dostawy produktów i usług, kompensatę wzajemnych należności oraz inne transakcje. Z uwagi na przepisy podatkowe dotyczące warunków transakcji zawieranych przez podmioty powiązane, w tym w szczególności stosowanych w tych transakcjach cen (ceny transferowe) oraz wymogów dokumentacyjnych odnoszących się do takich transakcji, a także z uwagi na zwiększające się zainteresowanie organów podatkowych zagadnieniem cen transferowych oraz warunkami transakcji z podmiotami powiązanymi, nie można wykluczyć, iż Grupa może być przedmiotem kontroli i innych czynności sprawdzających podejmowanych przez organy podatkowe w powyższym zakresie.

Ewentualne zakwestionowanie przez organy podatkowe transakcji realizowanych z udziałem podmiotów powiązanych, w tym ich warunków cenowych, terminów płatności, celowości lub innych warunków takich transakcji, może mieć negatywny wpływ na sytuację finansową Spółki.

Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników

Działalność Spółki prowadzona jest w znacznym stopniu w oparciu o wiedzę i doświadczenie wysoko kwalifikowanej kadry pracowniczej. Istnieje potencjalne ryzyko odejścia pracowników o kluczowym znaczeniu z punktu widzenia rozwoju Spółki, co mogłoby mieć wpływ na jakość przebiegu procesów wewnętrznych i poziom osiągniętych wyników.

Spółka ogranicza ryzyko utraty kluczowych pracowników poprzez:

- wysoką wewnętrzną kulturę organizacyjną, dzięki której pracownicy identyfikują się ze Spółką,
- odpowiednie kształtowanie motywacyjno-lojalnościowego systemu wynagrodzeń,
- zarządzanie wiedzą i szeroki program szkoleń oraz ustanowienie kompletnych i szczegółowych instrukcji i procedur, umożliwiających stosunkowo łatwe zastępowanie pracowników

6. WSKAZANIE POSTĘPOWAŃ TOCZĄCYCH SIĘ PRZED SĄDEM, ORGANEM WŁAŚCIWYM DLA POSTĘPOWANIA ARBITRAŻOWEGO LUB ORGANEM ADMINISTRACJI PUBLICZNEJ

W stosunku do Spółki nie toczą się postępowania, których wartość indywidualnie lub łącznie stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

7. ZNACZĄCE ZOBOWIĄZANIA I DOTACJE

7.1. ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE

Stan na 30.06.2015	okres spłaty				Razem
	do 1 roku	od 1 roku do 3 lat	od 3 do 5 lat	powyżej 5 lat	
Kredyt w rach. Bieżącym Bank Millenium 5797/13/M/04	9 722				9 722
Kredyt w rach. Bieżącym Bank Raiffeisen nr CRD/41165/14	3 804				3 804
Kredyt inwestycyjny nr 37335/12 Raifaissen	1 056	469			1 525
Millenium kredyt technolog. 5786/13/318/04	377	754	592		1 724
Millenium kredyt. technol. 5787/13/318/04	343	686	542		1 571
Razem	15 303	1 909	1 134	0	18 346

Stan na 30.06.2015	okres spłaty				Razem
	do 1 roku	od 1 roku do 3 lat	od 3 do 5 lat	powyżej 5 lat	
Zobowiązanie z tytułu leasingu finansowego	1 514	2 906			4 420
Razem	1 514	2 906	0	0	4 420

Zobowiązania zabezpieczone na majątku Spółki

Kredytodawca			Rodzaj kredytu	Kwota z Umowy	Zobowiązani e na dzień 30.06.2015	Zobowiązani e na dzień 01.01.2015	Termin spłaty	Zabezpieczenie kredytu
Bank	siedziba	Umowa		TPLN	TPLN	TPLN		
Millennium Bank S.A.	Warszawa	Umowa nr 5797/13/M/04 z 19.06.2013 zmieniona Aneksem nr A2/5797/M/04z dnia 11.06.2015r.	kredyt w rachunku bieżącym (finansowanie bieżącej działalności)	Limit w kwocie 10.000 TPLN	9 722	7 013	18.06.2016	Weksel in blanco wraz z deklaracją wekslową wystawione przez klienta ,jako zabezpieczenie bezpośrednie gdzie wierzytelność wekslowa jest zabezpieczona zastawem rejestrowym na zapasach , w skład których wchodzi zapasy m.in.: profile okienne, profile specjalne, profile spawane, profile GK, blacha w kręgach, taśmy, znajdujące się w: 96-500 Sochaczew, Kozuski Parcel 70A. Najwyższa suma zabezpieczenia wynosi PLN

								16.000.000.
Raiffeisen Bank S.A.	Warszawa	Umowa nr CRD/41165/14 z dnia 07 maja 2014 oraz Aneks nr 1 z dnia 13 maja 2015	kredyt odnawialny w rachunku bieżącym (finansowanie bieżącej działalności)	Limit w kwocie 4.500 TPLN	3 804	3 044	16.05.2016	1) Poddanie się egzekucji do kwoty 6.725.000, 2) Pełnomocnictwo do rachunku bankowego.
Raiffeisen Bank S.A.	Warszawa	Umowa nr CRD/37335/12 z dnia 23 maja 2012 zmieniony Aneks nr 1 z 14 listopada 2012	kredyt inwestycyjny (zakup linii do profilowania, rozbudowa hali magazynowej)	4.200 TPLN	1 525	2 053	31.12.2016	1) hipoteka łączna do kwoty 6.300.000 PLN na nieruchomościach objętych księgami wieczystymi KW nr PL1O/00035359/9 oraz KW nr PL1O/00033981/4, 2) zastaw rejestrowy na zbiorze rzeczy ruchomych i praw (linii profilującej do wytwarzania kształowników cienkościennych) do maksymalnej sumy zabezpieczenia 6.300.000 PLN. 3) cesja wierzytelności z umowy ubezpieczenia zapasów i nieruchomości, 4) Pełnomocnictwo do rachunku bankowego, 5) Poddanie się egzekucji do kwoty 6.300.000 PLN
Millennium Bank S.A.	Warszawa	Umowa o kredyt technologiczny nr 5786/13/318/04 z dnia 19 czerwca 2013 r.	Na realizację przedsięwzięcia objętego pomocą publiczną w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka Priorytet 4, Działania 4.3. (Projekt: „Dwuścienny kształownik cienkościenny z powierzchniowym odkształceniem i sposób jego wytwarzania”)	Kwota kredytu: 5.653.200 PLN	1 724	2 399	18.01.2020	1) hipoteka łączna do kwoty 18.360.000 PLN na nieruchomościach objętych księgami wieczystymi KW nr PL1O/00035359/9, KW nr PL1O/00027904/6 oraz KW nr PL1O/00033981/4; 2) cesja praw z polisy ubezpieczeniowej (hipoteka i cesja są zabezpieczeniami wspólnymi z dla umów o kredyt technologiczny nr 5786/13/318/04 oraz nr 5787/13/318/04);

Millennium Bank S.A.	Warszawa	Umowa o kredyt technologiczny nr 5787/13/318/04 z dnia 19 czerwca 2013 r.	Na realizację przedsięwzięcia objętego pomocą publiczną w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka Priorytet 4, Działania 4.3. (Projekt: „Termoizolacyjny kształownik z blachy ocynkowanej i sposób jego wytwarzania”)	Kwota kredytu: 5.146.800 PLN	1 571	2 175	18.01.2020	3) zastaw rejestrowy na środkach trwałych wchodzących w skład linii produkcyjnej do produkcji dwuściennego kształownika cienkościennego z powierzchniowym odkształceniem zakupionej z kredytu technologicznego do najwyższej sumy zabezpieczenia pln 9.045.120 oraz zastaw rejestrowy na środkach trwałych wchodzących w skład linii produkcyjnej do produkcji termoizolacyjnego kształownika z blachy ocynkowanej zakupionej z kredytu technologicznego do najwyższej sumy zabezpieczenia PLN 8.234.880, 4) poddanie się egzekucji do kwoty 9.610.440 PLN w przypadku Umowy kredytowej nr 5786/13/318/04 oraz do kwoty PLN 8.749.560 PLN w przypadku Umowy kredytowej nr 5787/13/318/04.
				Łącznie TPLN:	18 346	16 684		

7.2. DOTACJE

W prezentowanym okresie Spółka zakończyła realizację i rozliczenie dotacji:

- Kredyt Technologiczny POIG.04.03.00-00-B99/12 na realizację inwestycji w innowację: „Dwuścienny cienkościenny kształownik stalowy z powierzchniowym odkształceniem” Wartość dotacji 3 769 tys. zł
- Kredyt Technologiczny POIG.04.03.00-00-B97/12 na realizację inwestycji w innowację: „Kształownik Termoizolacyjny z blachy ocynkowanej”. Wartość dotacji 3 431 tys. zł.

8. OPIS ISTOTNYCH TRANSAKCI ZAWARTYCH Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Spółka MFO S.A. nie posiada jednostek powiązanych kapitałowo, jedynie jednostki powiązane osobowo. Są to jednostki kontrolowane przez Przewodniczącą Rady Nadzorczej i zarazem akcjonariusza - Pana Marka Mirskiego. Żadna z transakcji realizowanych pomiędzy podmiotami powiązanyymi nie spełniała warunku istotności, ani pojedynczo ani łącznie. Wszystkie transakcje zostały zawarte na warunkach rynkowych.

9. INFORMACJE O UDZIELONYCH POŻYCZKACH

W prezentowanym okresie Spółka nie udzieliła żadnych pożyczek pracownikom ani innym podmiotom.

W prezentowanym okresie Spółka nie udzielała kredytów, poręczeń i gwarancji.

10. ZMIANY W SKŁADZIE OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH

W okresie objętym sprawozdaniem nie miały miejsca zmiany w składzie osób zarządzających Spółką. Na dzień 30.06.2015r. skład Zarządu był następujący:

- **Tomasz Mirski** - Prezes Zarządu;
- **Jakub Czerwiński** - Członek Zarządu;
- **Adam Piekutowski** - Członek Zarządu;

W okresie objętym sprawozdaniem nie nastąpiły również zmiany w składzie Rady Nadzorczej. Na dzień 30.06.2015r. skład Rady Nadzorczej był następujący:

- **Marek Mirski** - Przewodniczący RN;
- **Tomasz Chmura** - Z-ca Przewodniczącego RN;
- **Marlena Kadej-Barwik** - Członek RN;
- **Sławomir Brudziński** - Członek RN;
- **Marcin Pietkiewicz** - Członek RN;

11. WARTOŚĆ WYNAGRODZEŃ, NAGRÓD LUB KORZYŚCI WYPŁACONYCH, NALEŻNYCH LUB POTENCJALNIE NALEŻNYCH, ODRĘBNIEM DLA CZŁONKÓW ORGANÓW ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH

Wynagrodzenie członków Zarządu	351 tys. zł
Premia członków Zarządu za rok 2014	780 tys. zł
Wynagrodzenie Rady Nadzorczej	24 tys. zł

12. AKCJE ZNAJDUJĄCE SIĘ W POSIADANIU OSÓB ZARZĄDZAJĄCYCH I NADZORUJĄCYCH

Według wiedzy Zarządu, osoby zarządzające i nadzorujące MFO S.A. posiadają następujące ilości akcji Spółki:

Akcje w posiadaniu organów zarządzających i nadzorujących	liczba akcji	wartość nominalna akcji (PLN)	% udział w ogólnej liczbie akcji	liczba głosów	% udział w ogólnej liczbie głosów
Tomasz Mirski - Prezes Zarządu	2 100 000	420 000,00	34%	2 625 000	37%
Jakub Czerwiński - Członek Zarządu	4 348	869,60	0,1%	4 348	0,1%
Marek Mirski - Przewodniczący Rady Nadzorczej	2 000 000	400 000,00	33%	2 500 000	35%
Sławomir Brudziński - Członek Rady Nadzorczej	10 000	2 000,00	0,2%	10 000	0,2%
Razem	4 114 348	822 869,60	67%	5 139 348	72%

13. WYKAZ AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU

Według informacji posiadanych przez Spółkę, akcjonariuszami, posiadającymi co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu, są:

Akcjonariusz	Ilość akcji razem	Udział w kapitale akcyjnym	Ilość głosów razem	% głosów na WZA
Tomasz Mirski	2 100 000	34%	2 625 000	37%
Marek Mirski	2 000 000	33%	2 500 000	35%

14. INFORMACJA O SYSTEMIE KONTROLI PROGRAMÓW AKCJI PRACOWNICZYCH

W okresie 01.01.2015-30.06.2015 Spółka nie realizowała programu akcji pracowniczych.

15. INFORMACJA O EMISJI AKCJI

W okresie 01.01.2015-30.06.2015 Spółka nie dokonywała emisji akcji.

16. DYWIDENDA

W dniu 13 maja 2015 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie MFO S.A podjęło uchwałę o wypłacie dywidendy z zysku za 2014 rok w wysokości 1.830.000 PLN (0,30zł na jedną akcję).

- a) wysokość dywidendy za 2014 r. wynosi 1.830.000,00 (słownie: jeden milion osiemset trzydzieści tysięcy) złotych;
- b) wartość dywidendy za 2014 r. przypadającej na jedną akcję wynosi 0,30 zł (trzydzieści groszy);
- c) liczba akcji objętych dywidendą - 6.100.000 (sześć milionów sto tysięcy) akcji;
- d) jako dzień dywidendy ustalony został dzień 30 czerwca 2015 roku;
- e) jako termin wypłaty dywidendy ustalony został dzień 10 lipca 2015.

17. INFORMACJE O UMOWIE Z PODMIOTEM UPRAWNIONYM DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH

a) Data zawarcia przez Spółkę umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych oraz okresie, na jaki umowa została zawarta.

Umowę na badanie i przegląd sprawozdania finansowego sporządzonego na dzień 30.06.2015 roku Spółka zawarła dnia 18.05.2015 z firmą Roedl Audit Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie – na podstawie uchwały RN z dnia 23.03.2015r.

b) łączna wysokość wynagrodzenia podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych z tytułu badania i przeglądu sprawozdania finansowego :

- 18 000 zł netto za przegląd sprawozdania finansowego sp. na dzień 30.06.2015
- 27 000 zł netto za zbadanie sprawozdania finansowego sp. na dzień 31.12.2015

18. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU W SPRAWIE PODMIOTU UPRAWNIONEGO DO BADANIA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH

Zarząd MFO S.A. w składzie:

- Tomasz Mirski – Prezes Zarządu,
- Jakub Czerwiński Członek Zarządu
- Adam Piekutowski Członek Zarządu

oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdania finansowego wybrany został zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegły rewident, dokonujący badania, spełnili warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badanym sprawozdaniu finansowym, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

19. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU W SPRAWIE RZETELNOŚCI SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Zarząd MFO S.A. w składzie:

- Tomasz Mirski – Prezes Zarządu,
- Jakub Czerwiński Członek Zarządu
- Adam Piekutowski Członek Zarządu

oświadcza, że wedle najlepszej wiedzy, sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości i odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową, finansową spółki MFO S.A. i jej wynik finansowy oraz że sprawozdanie Zarządu zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

20. PODPISY ZARZĄDU

.....
Tomasz Mirski
Prezes Zarządu

.....
Jakub Czerwiński
Członek Zarządu

.....
Adam Piekutowski
Członek Zarządu